

Drijvende kracht achter ontstaan Lely France

De heer François Damonville verovert Frankrijk

88

Hoewel de heer François Damonville in Italië al 2 jaar in de verf- en vernishandel zat, wenste hij zijn vroegere vak in Frankrijk weer op te pakken, namelijk actief zijn in de landbouwmechanisering. In 1964 bood het bedrijf Lely hem de kans de Franse landbouwsector vanuit zijn kelder te veroveren.

De eerste kennismaking

Toen de heer Samonneville de vacatures in de Figaro doornam, zag hij dat Lely een vertegenwoordiger zocht voor Frankrijk. Na met de heer C. van der Lely, directeur van de holding Lely, contact te hebben opgenomen, werd hij naar Zwitserland ontboden waar hij vervolgens de baan kreeg aangeboden.

Aan de slag

Zijn eerste werkdag was op 1 mei 1964 in Maasland waar hij geïnformeerd werd over alles wat hij moest weten om Lely in Frankrijk te kunnen lanceren. Vervolgens kocht de heer François Damonville een auto en nam hij zijn rol van vertegenwoordiger van Lely op. Hij reisde heel Frankrijk door. Na een paar maanden begon zijn werk vruchten af te werpen en werden talrijke verkoopovereenkomsten met dealers afgesloten. De machines (meststrooiers) werden

opgestuurd en in consignatie geleverd. Hierbij moet u weten dat “ik in het begin een paar machines in de kelder van mijn huis liet opslaan.”

Opslagplaats

In de jaren erna bleek het, met het oog op het grote succes, nodig te zijn een opslagplaats en kantoor te bouwen. Aangezien de productlijn beperkt was, werden verschillende materialen in de fabriek in Maasland ontwikkeld. Onder andere de Gemini-hooimachines en vervolgens de Lely Terrarotoreggen. “Ik had grond gevonden in Alençon waar ik een opslagplaats van 2.000 m² liet bouwen. In 1986 was die uitgegroeid tot een oppervlakte van 10.000 m²”. Hierbij moet u weten dat alle werkzaamheden door Lely France werden gefinancierd. “Ik had het vertrouwen van de heer Cornelis van der Lely die me volledig vrij liet in de ontwikkeling van het bedrijf, zolang ik hem niet om geld kwam vragen”.

Marktleider

Met een reeks machines die aan de behoeften van de Franse markt voldeed, begonnen de demonstraties op regionaal niveau en bij de landbouwers zelf resultaten te boeken. Tussen 1980 en 1990 werden er jaarlijks 2.000 Lely Terra's geleverd alsook pneumatische graanzaaimachines in combinatie met de Lelyterra (gamma van 1 tot 6 meter) en Centerliner-meststrooiers. "Tot 1990 waren wij marktleider in Frankrijk."

Verjaardag

In de loop van zijn carrière is Lely France fors gegroeid. De personeelsbezetting nam toe van één persoon naar 50 personen, waaronder leveranciers, regionale inspecteurs, administratief medewerkers, magazijnmedewerkers en een klantendienst. "In 1970 beschikten we over 7 regionale inspecteurs in Frankrijk, een uitgebreid gamma van machines

Hier te scannen foto (a) plaatsen.

Van links naar rechts: Olaf van der Lely, Cees Dalebout en François Damonville.

en een vijftiental vrachtwagens om deze aan de dealers uit te leveren." Dit grote succes bleef ook in Nederland niet onopgemerkt. "In 1989 werden mijn 25 dienstjaren met veel pracht en praal in Maasland gevierd en beloond met een reis om de wereld in een Concorde samen met mijn vrouw, aangeboden door de heer Van der Lely."

Dit is nu een mooi voorbeeld van een glansrijke carrière van 29 jaar ten dienste van Lely.

Ik had het vertrouwen van de heer Cornelis van der Lely die me volledig vrij liet in de ontwikkeling van het bedrijf, zolang ik hem niet om geld kwam vragen.